

证券代码： 000593

证券简称：德龙汇能

德龙汇能集团股份有限公司投资者关系活动记录表

投资者关系活动方式	类别	参与单位名称及投资者网上提问人员姓名	时间	上市公司接待人员姓名	投资者关心的问题及公司回复情况
业绩说明会 路演活动 内容)	<input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 (请文字说明其他活动)		2023年9月12日(周五)下午14:00-17:00	1、董事、总裁 朱明 2、董事、财务负责人 秦焱	公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复。 1、公司明确表示将布局氢能、光伏产业。围绕客户需求提供综合用能服务。能否详细介绍一下公司在氢能光伏产业布局情况？
					综合用能业务。氢江苏扬州化学工业并投资建设氢能中制氢母站项目。由
					有用户群体，逐步推进分布元化用能需求。

2、您好，公司如何市值管理，提升知名度。

尊敬的投资者，您好！公司以“夯实经营基本面，维护股东

利益”为经营治理核心逻辑，公司将坚持以园区综

合经营主导地位，满足用户多元化用能需求，深化公司向

源服务商转型，推动营业收入稳步增长，不断提升公司运

和盈利能力，为公司价值提升筑牢基础。

公司高度重视市值管理，已制定《市

值管理制度》，将严格

遵守相关法律法规开展市值管理，努力提

升公司综合竞争力，持续提升公司

品牌影响力，持续提升公司品牌知名度。

综合能

率效率

值管理制度》，将严格

升资本市场关注度。另

请参见投资者关系管理

提升公司品牌知名度，

持续提升公司

子，今年公司如何提升效益，给股东带来回报。

尊敬的投资者，您好！2025年，公司将坚持以“夯实经营

基本面，提升用户覆盖率与转化率，拓宽增量市场，识

别增量需求，增加业务举措，不断提升园区市场产品地位，在值

量机遇，稳步完成扬州

燃气业务基本盘；深化业务转型，把握政策

机遇，稳步完成扬州

业务转型的深度融合，同时把握业务发展的需求，加强

精益管理，持续提升运营效率，推动公司高质量发展。

同时，公司将持续加大研发投入，提升自主创新能力，

不断提升公司的核心竞争力。

前

的开

扬州

建设

建设

建设

建设

4、您好，请问公司江苏气能源项目，何时能带来收入，  
效益如何。

尊敬的投资者，您好！公司积极布局园区综合用能业务的  
发展，稳步推进扬州仪征市化学工业园区氢能中心建设，目前该

项目的站址已确定，相关建设工作正在有序推进中。

请参见投资者关系管理

提升公司品牌知名度，

持续提升公司

持续提升公司

中心据差后增加的工作。主要是不在进。止增持或减持公司

的计划？

东通过股东大会和委派董

尊敬的投资者，您好！按股

台做司公司作里力学精加使系，空套，三摩从大

建设，建设，建设

公司治理资源等公共资源作为非独立董事及股

管理，资源

确保董事会和管理层有良好的运作基础和决策机制。公司董事会  
行责成高和引领公司战略期论甚略。重主要资主和五业各在  
局。

截至目前，公司未收到控股股东关于未来股份增持或者减持  
计划通知，若有任何股份变动相关计划，公司将严格按照中国证  
监会及深圳证券交易所的相关法律法规，及时履行信息披露义  
务。

东带来好的回报。

尊敬的投资者，您好！公司持续关注各类产业发展机会

从容而理管以能，地而公

量，寻求更优发展机遇，做实做强公司业绩，为股东

和产业的力

创想新空间

且是否有市值管理计划，是否有战略规划，合不合

公司

例

大分红比

的投资者，您好！公司始终致力于通过提升经营业绩和

尊敬

结构来增强分红能力，希望在保障业务稳定运营的同

优化业务

时公司公在值行册管提和年其他，公司司司司司司司司司司司

时

关于市值管理的相关政策指引，一方面巩固燃气业务主营，努力

提升公司以扩大经营规模，另一方面，每年度将根据实际情况

购 3,226,800 股，占总股本的 0.8998%，累计投入资金约 1,700

万元，在市值管理方面长期发展信心。公司将综合考量盈利情况、

资金需求情况、现金流状况、发展规划及外部融资环境等因素

影响，统筹研究利润分配方案。当前公司经营良好，将持续

聚焦核心业务，不断完善公司治理结构，提升公司信息披露质量，

同时积极回应资本市场关注，寻找适合公司发展需要的机会，做

实做强，提升公司质量，以增加对股东中长期的回报。

8. 请问您对公司营收增长但净利润下降的原因是什么？

尊敬的投资者，您好！公司不断强化区域市场竞争优势，深

度挖掘客户需求，上半年公司天然气销售收入、安全收

入及服

务收入均较去年同期实现增长。但气源采购成本端压力增

加，压

缩了公司利润空间，同时为保障安全运营、提升服务质量，

公司加大了对老旧管网改造投入，增加了运营成本。公司已

制定

了针对性的降本增效措施，持续提升经营效率和盈利能力。

未来，公司将进一步深耕区域市场，加大管网建设投入，

业务进一步从“单一供气”向“燃气+综合服务”模式升级，实现业

务提质增效。

附件清单(如有)

日期

2025-09-12